

[システム開発] [データ分析] [改善PDCA]

倍速DX 株式会社

開発事例紹介資料

建築機械メーカー様向け 生産管理システム

◆概要

建築機械メーカー様向け 生産管理システム

生産管理システムの再構築を機に
原価管理や品質管理の精度を大幅に向上し
業務の標準化やスピードアップを実現

業務全体をシームレスにつなぐ統合基幹システムを構築。
これまで縦割りで管理していたデータを一元管理することで、
バックオフィスの業務と生産現場の業務効率を大幅に向上。
適正発注、適正在庫によりさらなる利益アップを実現している

◆包含する機能

- 生産計画管理
生産指示書発行/生産計画データ閲覧/計画変更/機番採番
- 受注管理
受注入力/注文変更一覧/注残確認/出荷入力/未出荷リスト/
売上一覧/請求書発行
- 分析
生産計画管理図/受発注分析(顧客別・仕入先別・担当者別・品目別)
TOC計画/納期遵守率、他多数

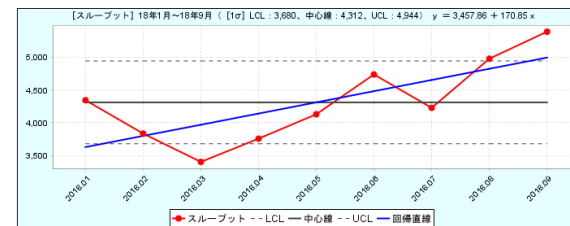
◆システム導入の効果

- 管理業務の作業効率向上
- 生産管理業務の効率化
- 「見える化」による適正発注の実現 (在庫 20%減)
- 在庫の適正化
- リードタイムの短縮



2019年1月～2019年9月 (単位:万円) □ 円換算												
	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	合計	比率	平均
スループット	2,490	3,627	3,125	3,215	2,969	3,194	2,778	4,103	3,570	30,130	39.2%	3,348
仕入	4,881	5,201	4,554	4,968	5,283	5,820	6,111	5,875	6,872	48,725	61.9%	5,414
売上	6,192	6,818	7,682	8,121	8,283	8,813	8,888	10,688	8,858	78,657	100.0%	8,730

2018年1月～2018年9月 (単位:万円) □ 円換算												
	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	合計	比率	平均
スループット	4,345	3,835	3,483	3,750	4,100	4,799	4,220	4,979	5,596	38,913	97.6%	4,312
仕入	6,789	7,411	7,241	7,415	8,500	7,854	7,374	6,881	7,279	68,541	67.3%	7,600
売上	11,189	11,246	10,643	11,173	10,830	11,793	11,862	11,448	12,875	102,955	100.0%	11,437



品名	品番	仕入先	発注数量	納期	受注日時	発注者	承認
...

品番	品名	仕入先	発注数量	納期	受注日時	発注者	承認
0000-00001	PL SPAC 高 3.0x 2.0x 4.0	...	1,800.00	23.0x 11.0x 18.0
0000-00002	PL SPAC 標準 1.0x 1.0x 4.0	...	200.00
0000-00003	SS L 3x 2.5x 2.5x 1.0	...	180.00
0000-00004	丸鋼蓋CMR80φ 20 x 8000	...	170.00
0000-00005	丸鋼蓋CMR80φ 30 x 8000	...	170.00
0000-00006	丸鋼蓋CMR80φ 50 x 8000	...	170.00
0000-00007	丸鋼蓋CMR80φ 80 x 8000	...	170.00
0000-00008	丸鋼蓋CMR80φ 100 x 8000	...	170.00
0000-00009	丸鋼蓋CMR80φ 125 x 8000	...	170.00
0000-00010	丸鋼蓋CMR80φ 150 x 8000	...	170.00
0000-00011	丸鋼蓋CMR80φ 200 x 8000	...	170.00
0000-00012	丸鋼蓋CMR80φ 250 x 8000	...	170.00
0000-00013	丸鋼蓋CMR80φ 300 x 8000	...	170.00
0000-00014	丸鋼蓋CMR80φ 400 x 8000	...	170.00
0000-00015	丸鋼蓋CMR80φ 500 x 8000	...	170.00
0000-00016	丸鋼蓋CMR80φ 600 x 8000	...	170.00
0000-00017	丸鋼蓋CMR80φ 800 x 8000	...	170.00
0000-00018	丸鋼蓋CMR80φ 1000 x 8000	...	170.00
0000-00019	丸鋼蓋CMR80φ 1250 x 8000	...	170.00
0000-00020	丸鋼蓋CMR80φ 1500 x 8000	...	170.00

建築機械メーカー様向け SCMシステム

◆概要

建築機械メーカー様向け サプライチェーンマネジメントシステム

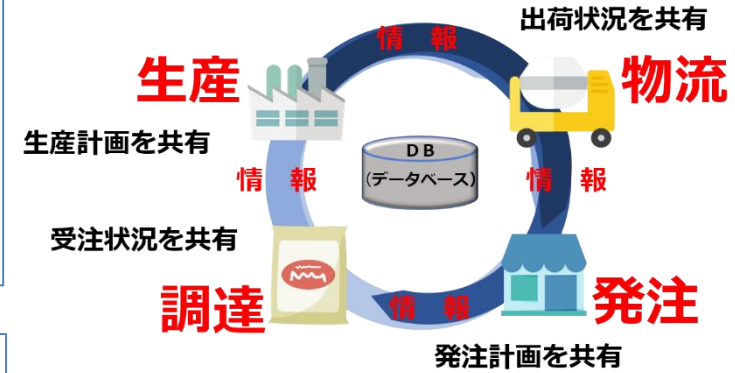
生産管理システムの再構築を機に
顧客と仕入先にもシステム（の一部）を公開
[生産計画][発注計画][調達状況][出荷状況]等の情報を
リアルタイムで共有することで、作業効率向上と、
サプライチェーン全体でのリードタイム短縮を実現

◆包含する機能

- 生産計画情報の共有
生産指示書/機番一覧/指示書データ
- 受発注情報の共有
受注一覧
- 出荷情報の共有
引取チェック/出荷一覧/未出荷一覧
- 製品配送情報の共有
製品別配送状況一覧

◆システム導入の効果

- 管理業務の作業効率向上（電話、FAX、紙でのやりとりが、ほぼ0に）
- 帳票類の30%削減
（生産予定表、シリアル番号一覧、計画変更通知、出荷伝票、その他）
- 受発注コスト軽減
- 納期短縮
- 適正発注による在庫軽減
- 仕入先からの納期遵守率アップ



【販売出力】			
【88年10月】	【88年11月】	【88年12月】	【89年1月】
生産指示書 更新日時: 18/07/26(水) 10:06	生産指示書 更新日時: 18/10/04(木) 11:52	生産指示書 更新日時: 18/10/04(木) 11:53	生産指示書 更新日時: 18/10/17(水) 08:25
受注一覧 更新日時: 18/10/25(水) 08:14 印刷日時: 18/10/26(木) 08:08	受注一覧 更新日時: 18/10/25(水) 11:21 印刷日時: 18/10/26(木) 11:58	受注一覧 更新日時: 18/10/25(水) 11:40 印刷日時: 18/10/26(木) 11:58	受注一覧 更新日時: 18/10/25(水) 11:40 印刷日時: 18/10/26(木) 11:58
生産計画 更新日時: 18/10/25(水) 0 印刷日時: 18/10/26(木) 08:08	生産計画 更新日時: 18/10/25(水) 11:21 印刷日時: 18/10/26(木) 11:58	生産計画 更新日時: 18/10/25(水) 11:40 印刷日時: 18/10/26(木) 11:58	生産計画 更新日時: 18/10/25(水) 11:40 印刷日時: 18/10/26(木) 11:58
機番一覧 更新日時: 18/10/25(水) 0 印刷日時: 18/10/26(木) 08:08	機番一覧 更新日時: 18/10/25(水) 11:21 印刷日時: 18/10/26(木) 11:58	機番一覧 更新日時: 18/10/25(水) 11:40 印刷日時: 18/10/26(木) 11:58	機番一覧 更新日時: 18/10/25(水) 11:40 印刷日時: 18/10/26(木) 11:58
品名	品名	品名	品名
数量	数量	数量	数量
...

品名	数量	...	数量	...	数量	...	数量
D1981	✓	D1973	✓	D1985	□	D1987	□
D1982	✓	D1974	✓	D1986	□	D1988	□
D1983	✓	D1975	✓	D1987	□	D1989	□
D1984	1	D1976	3	D1988	□	D1990	7
D1985	1	D1977	3	D1989	□	D1991	□
D1986	1	D1978	3	D1990	□	D1992	□
D1987	✓	D1979	✓	D1991	□	D1993	□
D1988	✓	D1980	✓	D1992	□	D1994	□
D1989	✓	D1981	✓	D1993	□	D1995	□
D1990	✓	D1982	✓	D1994	□		
D1991	✓	D1983	✓	D1995	□		
D1992	✓	D1984	✓	D1996	□		

素材メーカー様向け生産管理システム

◆概要 製造業生産管理システム

生産管理+勤怠管理を組み合わせることで、付加価値分析を行い生産性のアップと、ムダムリムラをなくす指標を明らかにする

◆包含する機能

- 生産管理
 - 製造計画
 - 生産指示表起票
 - 製品仕上伝票入力
- 販売管理
 - 受注処理
 - 売上処理
 - 納品伝票、請求書発行
- 勤怠管理
 - 日報（作業指示番号別作業時間入力）
 - 残業申請～承認ワークフロー
 - 残業集計
 - 休日、振替休日、有給管理
 - 給与計算用データ出力
- 経営ダッシュボード
 - 各種統計データ出力



◆システム導入の効果

- 管理業務の作業効率向上
- 付加価値分析による製造計画の最適化
- 生産性向上による利益アップ
- ムリ/ムダな残業の削減

【製品仕上伝票/編集】 1/2935 更新

NO	出荷予定日	SP-PA	分完	削除	更新日時
10543	<input type="text"/>	仕上入力待ち	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	16/09/16(金) 15:27 CP
指示番号	製品CD	製品名	仕上り数量/注文数量		
F27001	1269 (BCA050Z)	4-0.20*φ4.00	0 / 250 0 kps		
確認印	製品印+	材料印+	使用量	製品量	梱包形状(単位・個数)
納品先	備考1(納品番)		備考2		

2016年 9月

日	月	火	水	木	金	土
	4	5	6	7	8	9
	11	12	13	14	15	16
	18	19	20	21	22	23
	25	26	27	28	29	30

申請状況 総数 未記入 定時数 早出 残業 早出 残業

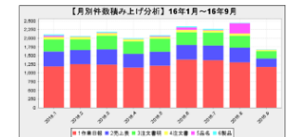
16/09/05(月) 30 16 19 0 4 07:30

工場長 社長 総務

2016年9月6日(月) 早出残業申請一覧表 【閲覧】

ID	名前	日付	定時出	早出	作業部署	作業内容	申請時間	承認時間	作業部署	作業内容	申請時間	承認時間	当分累計	更新日	更新者
合計				0			2:30				7:30	11:00	250:30		
001		16/09/05(月)											10:30	16/09/05	久
002		16/09/05(月)											10:00	16/09/05	豊
003		16/09/05(月)											14:00	16/09/05	久
004		16/09/05(月)											15:30	16/09/05	豊
005		16/09/05(月)											21:30	16/09/05	久

NO	部署	16年9月	16年8月	16年7月	16年6月	16年5月	16年4月	16年3月	16年2月	16年1月	16年0月
1	生産課	2,104	2,059	2,162	1,994	2,074	2,216	2,209	2,442	1,874	18,136
2	売上課	4,684	4,251	4,200	4,153	4,266	4,353	4,363	4,391	4,171	31,848
3	注文課	340	308	398	358	370	368	372	348	210	3,088
4	注立課	71	66	75	64	61	66	65	63	38	571
5	総務	38	19	9	4	14	16	14	20	4	408
6	製造	31	17	21	22	24	30	30	12	9	205



カーディーラー様向け 営業支援システム

◆概要

カーディーラー様向け 営業支援システム

見込客、既存客の再来店を促し買い替えまでのサイクルを完全管理。初来店から商談状況、成約にいたるまで細かくフォロー。受注してから、車の出荷指示、ナンバー登録、納車にいたるまでのステータスを管理。その後のアフターフォロー（車検、定期点検、タイヤ交換等）の再来店を促す。

印刷会社とのタイアップで、点車検、保険更新のタイミングに合わせたハガキDMを自動で作成

顧客データ約250,000件、来店記録約1,000,000件

◆包含する機能

- ・受注管理（商談～納車までのワークフロー）
- ・予実管理
- ・顧客管理
- ・顧客整備予定、車点検、保険期日管理
- ・車点検期日別DMハガキ自動作成機能
- ・営業担当-コールセンター-営業フォローアップ機能
- ・会議資料自動生成
- ・各種統計分析

◆システムの効果

システム導入前はエクセルで管理していた25万件の顧客名簿をシステムにデータとして格納。顧客タイプや、購買履歴、など様々な検索条件でDM送信対象の顧客を抽出し、DMメッセージもいくつかのパターンから選択、次回ご来店時のオススメ品目(サービス)もDMで提案を可能に。

印刷会社へのハガキの発注も、ボタン一つで連携。

その結果、開始4ヶ月でハガキの送信枚数は約2倍。通信費は若干増えたが、再来店率がアップし、粗利2桁アップを達成。



介護旅行（外出支援）業務システム

◆概要

介護旅行の業務全般をシステム化

★業務全体をシームレスにシステム化

介護旅行：

「トラベル川」-と呼ばれる外出支援員がお身体の不自由な方の旅行に同行して外出を支援する業務

◆包含する機能

・業務管理

問合せ受付から、旅程作成、行程管理、タスク管理

「トラベル川」-のマイ、旅行前中後の顧客フォロー、他

・顧客管理、顧客フォローアップ

・販売管理

見積作成-受注処理-請求管理-入金管理

発注管理(仮注文、キャンセル対応)-支払管理

給与計算

・テレワーク機能

「トラベル川」-が在宅で、または旅行先からシステムに

ログインして連絡報告相談、指示受けが可能

・経営ダッシュボード(販売計画、予実：週次、月次、四半期、年次)

・各種統計分析

◆システムの効果

- ・重複入力などのムダをなくす。個別の業務だけでなく業務間のムダ・ムリ・ムラの削減
- ・正確な数字をリアルタイムで認識することが可能になった
- ・外出先からでもシステムにアクセスできるので、リモートワークが可能になった

The screenshot displays a multi-paneled software interface. At the top, there are several overlapping forms and data entry screens. Below these, a large grid or calendar view is visible, with rows and columns representing different data points, possibly dates and tasks. The interface is densely packed with text and icons, typical of a professional business system.



学童保育業務システム

◆概要

学童保育の業務全般をシステム化（ワンチャイブ対応）

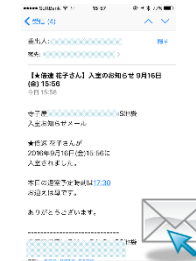
会員管理、会費管理、スケジュール管理、保護者と学童保育事業者のコミュニケーションツール、児童のセキュリティを配慮した、入退室管理の機能を実装。

◆包含する機能

- ・ 児童機能
iPadによる入退室管理
- ・ 保護者機能
スケジュール登録
掲示板
お知らせ
児童の入退室お知らせメール受信
Webカメラによる教室の様子閲覧
- ・ 管理者機能
会員管理（保護者、児童、入退会）
会費管理（契約日数、通学日数、オプションサービス、延長預かり等）
銀行データ作成
お知らせメール（一斉、個別）

◆倍速DXコメント（開発秘話）

公立の学童保育は空きがない。私立の学童は費用が高い。だったら自分でつくります！ということで、スタートアップのご支援をしました。学童保育の管理業務を丸ごと、管理者1名で対応可能。最初にご相談をうけてから約1カ月でプレオープンしました。



大手転職(スカウト) サイト

◆概要

大手総合転職ポータルサイト運営会社様向け
スカウトマッチング（転職支援）サイト

人材紹介会社に求職者との出会いを提供するポータルサイト。
会員登録者数約300,000人、求人情報件数約103,000件

◆包含する機能

- ・会員管理（会員情報、応募情報、レジューメ登録、履歴管理、他）
- ・エージェント管理（企業情報、効外管理、応募管理、メッセージ管理、他）
- ・求人企業管理（企業管理、効外管理、応募管理、メッセージ管理、他）
- ・マッチング（求人検索、I-ジェント検索、求職者検索、コメントメール、他）
- ・課金管理
- ・コンテンツ管理（メルマガ、動画、お知らせ、他）

◆お客様の声

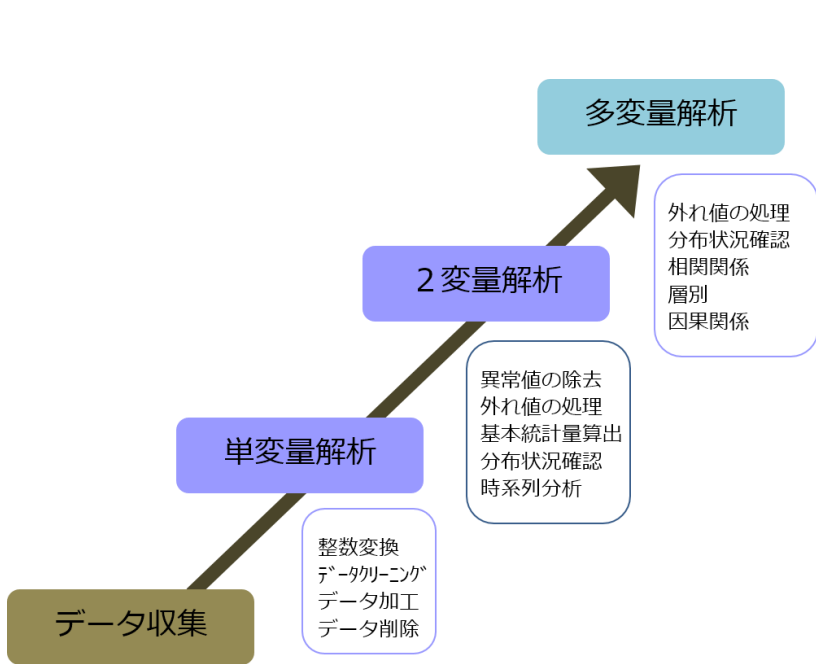
今や、当社の売上の柱となっているサービスです。
開発当初から「日本一！」を目指してきましたが、名実ともに日本一の座
を獲得しました。顧客のニーズにきめ細かく対応してくれるシステム無し
では不可能でした。

◆倍速DXコメント（開発秘話）

新ビジネスモデルとしてスカウトマッチングサイトサービスを構築したい
とのご相談をいただいたのは、ご発注主のクライアント企業がベンチャー
として創業されて間もないころでした。先行する競合他社のサイトに引け
を取らないようにと、オープンギリギリまで仕様変更、機能追加が続きま
した。当時、無名のサイトから、日本一のサイトを目指して、システムで
二人三脚で伴走させていただき、オープン後も常に試行錯誤を繰り返して
きました。「かゆいところに手が届くシステム、あとで困らないシステ
ム」としてサイトの性能、サービスの質ともに高評価をいただいています。



各種統計分析



①対前期比分析

以前と比較して今を知る
比較すればわかる
比率で見る

②Zチャート分析

積み上げて傾向を知る
季節変動を除いた傾向を知る

③デシル分析

序	階級別(人)	階級別(金額)	階級別(割合)	累計階級(人)	累計階級(金額)
1	10	100,000	10.0%	10	100,000
2	10	100,000	10.0%	20	200,000
3	10	100,000	10.0%	30	300,000
4	10	100,000	10.0%	40	400,000
5	10	100,000	10.0%	50	500,000
6	10	100,000	10.0%	60	600,000
7	10	100,000	10.0%	70	700,000
8	10	100,000	10.0%	80	800,000
9	10	100,000	10.0%	90	900,000
10	10	100,000	10.0%	100	1,000,000
合計	100	1,000,000	100.0%	100	1,000,000

パレートの法則が成立しているかをチェックする
「2:8の法則」

④RFM分析

お客様を特徴別に区分する
R・F・Mによるランクづけ

⑤ヒストグラム

データ全体の雰囲気をつかむ。
真の平均をつかむ
データのバラツキを測る
(平均, 中央値, 標準偏差)

⑥予実比分析

売り上げ目標の達成度を見る

⑦TOC/バッファ管理

「バッファ管理」にて、
対策のタイミングを知る

⑧見込み分析

先行きを見通す
実績に確度A、B、Cを積み上げ、
予算と比較する

⑨積み上げ棒グラフ

ひと目で、それぞれの項目の
全体量と、項目内の各要素の
比率が把握できる

⑩コントロールチャート(管理図)

管理者にプロセスが「見える」ようにする
我々が持っている唯一の
道具である

⑪ファンチャート分析

勢いのある商品を見つける

⑫単回帰分析

売上を左右する要因を
分析する

- ◆分析手法
- 基本統計量
 - 多次元分析
 - 時系列分析
 - 時系列推移比較
 - Zスコア比較
 - バランス比較
 - カイ2乗検定
 - ABC分析
 - デシル分析
 - RFM分析
 - F検定、t検定
 - クラスター分析
 - 分散分析
 - 相関
 - 回帰分析
 - 判別分析
 - 主成分分析
 - 因子分析
 - 双対尺度法
 - コレスポネンス分析、他

貴社の強みを
"圧倒的強み"に変える
「デジタルシフト」を
ご支援します！

デジタルソリューションパートナーの

倍速DX

お問合せ等ございましたら、お気軽にご連絡ください。



倍速DX 株式会社

〒176-0023 東京都練馬区中村北2-20-11 ソフィア中村橋2F

TEL : **03-6907-3904**

<https://baisoku.co.jp> E-mail : info@baisoku.co.jp