

中小企業のIT化の切り札として「BAISOKU-ERP」を開発しました。

～より多くの方々によりはやくお伝えするために～

「紹介料」制度のご案内！

「BAISOKU-ERP」の販売代理店の募集を始めました。
開発パートナーも大歓迎です！

当社に「IT化の遅れている企業様」をご紹介いただき、受注まで至った場合、
下記の「紹介料」をお支払いいたします！

初回導入金額の20%～33% (※)

みなさまのお近くに「IT化」「スピード経営」「データ分析(統計)」などにご興味をお持ちの方がいらっしゃいましたら、ご紹介のほどお願い申し上げます！

中小企業のIT化、データ分析(統計)、介護保険外サービスのIT化、スタートアップの際のIT化など、「ITで負けない組織をつくりたい。ITを会社の武器にしたい。ITと共に進む組織をつくっていききたい」「働き方改革を進めたい」「生産性革命を具現化したい」「利益システムを構築したい」という企業様をご紹介いただければ幸いです。

オーダーメイド「BAISOKU-ERP」が必ずやITの力で「真の課題」を解決いたします。

たくさんの「中小企業様のIT化推進」の期待に応えるべく、共に歩んでいただける企業様を募集いたします。

お互いに協力し合い、協栄し、強いパートナーシップを築きましょう。

特に販売に強い会社様を求めています。ITコンサルタントやITコーディネータの方も大歓迎です。中小企業のIT化を推進するためにご協力いただければ幸いです。

お問い合わせお待ちしております。

※紹介料は発注者様からのご入金後のお支払となります

お申込み、お問合せは：

株式会社 BAISOKU (バイソク)

〒176-0023 東京都練馬区中村北2-20-11 ソフィア中村橋2F

TEL：03-6907-3904

<http://baisoku.co.jp> E-mail：info@baisoku.co.jp

ITソリューションの
BAISOKU



ご紹介規約

- 1) 新規のお客様をご紹介いただいた場合にのみ適用となります。
商談中（デモ・見積提示済み）、またはご契約の場合には適用となりせん。
ただし、前回お見積されてから3年以上経過している場合には、
ご契約特典が適用となります。
- 2) 同一のお客様を、複数の方よりご紹介いただいた場合には、ご紹介いただき
ました年月日の早い方を優先させていただきます。
- 3) ご紹介者様が同時に複数いらっしゃる場合には、規定のご紹介料を按分し
てお支払いたします。
- 4) ご紹介内容に虚偽の内容が含まれている場合には、即時無効とさせていただきます。
- 5) ご紹介者様へのご紹介料のお渡しは、ご発注者様から当社への代金ご入金後、
当社よりお支払いさせていただきます。
- 6) ご紹介いただく方へは、個人情報保護法の観点から、事前に弊社する旨をお
伝えいただき、ご了承を得ていただきますよう、お願いいたします。
- 7) 当制度は予告なく変更することがございます。

※詳細につきましては、当社担当者までお問合せください。